



**关于杭州经纬信息技术股份有限公司
首次公开发行股票并在创业板上市
发行注册环节反馈意见落实函的回复**

保荐机构（主承销商）



（上海市广东路 689 号）

二〇二三年三月

中国证券监督管理委员会、深圳证券交易所：

深圳证券交易所于 2022 年 11 月 2 日转发的《发行注册环节反馈意见落实函》（审核函〔2022〕011031 号，以下简称“落实函”）已收悉。杭州经纬信息技术股份有限公司与海通证券股份有限公司、北京市中伦律师事务所、致同会计师事务所（特殊普通合伙）等相关方已就落实函中提到的问题进行了逐项落实并回复，对申请文件进行了相应的补充。本落实函回复中所使用的术语、名称、缩略语，除特别说明之外，与其在招股说明书中的含义相同。

类别	字体
落实函所列问题	黑体（不加粗）
落实函问题回复、中介机构核查意见	宋体（不加粗）
招股说明书补充、修订披露内容	楷体（加粗）

目 录

1. 请发行人说明未将周小平认定为共同实际控制人的原因。	4
2. 关于收入确认方法。	7
3. 关于营业收入。	19

1. 请发行人说明未将周小平认定为共同实际控制人的原因。

请保荐机构、发行人律师核查并发表明确意见。

回复：

一、说明未将周小平认定为共同实际控制人的原因

（一）未将周小平认定为共同实际控制人的原因

根据《<首次公开发行股票并上市管理办法>第十二条“实际控制人没有发生变更”的理解和适用——证券期货法律适用意见第1号》（以下简称“《证券期货适用意见1号》”）之规定：“公司控制权是能够对股东大会的决议产生重大影响或者能够实际支配公司行为的权力，其渊源是对公司的直接或者间接的股权投资关系。发行人及其保荐人和律师主张多人共同拥有公司控制权的，应当符合以下条件：（一）每人都必须直接持有公司股份和/或者间接支配公司股份的表决权；（二）发行人公司治理结构健全、运行良好，多人共同拥有公司控制权的情况不影响发行人的规范运作；（三）多人共同拥有公司控制权的情况，一般应当通过公司章程、协议或者其他安排予以明确，有关章程、协议及安排必须合法有效、权利义务清晰、责任明确”。

根据《首发若干问题解答》的相关规定：实际控制人的配偶、直系亲属，如其持有公司股份达到5%以上或者虽未超过5%但是担任公司董事、高级管理人员并在公司经营决策中发挥重要作用，保荐人、发行人律师应说明上述主体是否为共同实际控制人。

根据发行人出具的说明及叶肖华、周小平的结婚证书，发行人副总经理周小平与发行人实际控制人叶肖华系配偶关系。发行人未将周小平认定为共同实际控制人的原因具体如下：

1、周小平未直接持有发行人股权或者间接支配公司股份的表决权

根据发行人及周小平出具的说明、发行人的股东名册、工商档案及报告期内的股东会/股东大会文件，自发行人成立以来，周小平未直接或间接持有发行人股份；且周小平从未持有发行人股份，不涉及发行人为规避认定其为共同实际控制人而调整股权结构的情形。此外，周小平亦未与发行人其他股东签署任

何关于表决权委托等相关协议，不涉及直接或间接支配发行人股份表决权的相关情形。

因此，周小平不符合《证券期货适用意见 1 号》关于实际控制人“每人都必须直接持有公司股份和/或者间接支配公司股份的表决权”的相关规定，亦不满足《首发若干问题解答》中“持有公司股份达到 5%以上或者虽未超过 5%”的条件。

2、周小平无法对发行人股东大会决议以及董事、高级管理人员的提名及任免等事项产生重大实质影响

根据发行人出具的说明、发行人的工商档案及报告期内的董事会、股东会/股东大会文件，周小平未直接或间接持有发行人股份且未担任公司董事，未取得及/或行使相关提名权及表决权，不能对发行人股东大会决议以及董事、高级管理人员的提名及任免等事项产生重大实质影响。

3、周小平不存在通过《公司章程》、协议或者其他安排对发行人经营管理进行控制的情形

根据发行人的《公司章程》及叶肖华、周小平、发行人出具的说明，周小平历任发行人财务负责人、副总经理，其按照《公司章程》由发行人总经理提名，董事会聘任，对总经理负责，向其汇报工作，并根据分配业务范围履行相关职责；此外，叶肖华、周小平未就共同控制公司签署过一致行动协议或作出其他相关安排。

因此，周小平不存在通过《公司章程》、协议或者其他安排对发行人经营管理进行控制的情形。

（二）未将周小平认定为共同实际控制人不涉及规避同业竞争或其他权利限制

根据周小平出具的说明，周小平不存在其他对外投资，亦未在其他公司担任职务；同时，根据叶肖华出具的《关于避免同业竞争的承诺函》，其所承诺避免同业竞争的范围包括“本人、本人近亲属及控制的其他企业、组织或机构”。因此，发行人未将周小平认定为共同实际控制人不涉及规避同业竞争的情形。

此外，周小平已补充出具《关于避免同业竞争的承诺函》，承诺函的主要内容如下：

1. 本人、本人近亲属及控制的其他企业、组织或机构（经纬股份除外，下同）目前没有、将来亦不会在中国境内外以任何方式（包括但不限于自营、合营或者联营）直接或间接控制任何与经纬股份主营业务直接或间接产生竞争且对经纬股份构成重大不利影响的业务或企业，本人、本人近亲属及控制的其他企业、组织或机构亦不生产、使用任何与经纬股份相同或相似或可以取代的产品或技术。

2. 如果经纬股份认为本人、本人近亲属及控制的其他企业、组织或机构从事了对经纬股份的业务构成竞争且对经纬股份构成重大不利影响的业务，本人及本人近亲属将愿意以公平合理的价格将该等资产或股权转让给经纬股份。

3. 如果本人及本人近亲属及控制的其他企业、组织或机构将来可能存在任何与经纬股份主营业务产生直接或间接竞争且对经纬股份构成重大不利影响的业务机会，应立即通知经纬股份并尽力促使该业务机会按经纬股份能合理接受的条款和条件首先提供给经纬股份，经纬股份对上述业务享有优先权。

4. 若经纬股份将来开拓新的业务领域，而导致本人、本人近亲属及控制的其他企业、组织或机构所从事的业务与经纬股份构成竞争且对经纬股份构成重大不利影响，本人、本人近亲属及控制的其他企业、组织或机构将终止从事该业务，或由经纬股份在同等条件下优先收购该业务所涉资产或股权（权益），或遵循公平、公正的原则将该业务所涉资产或股权转让给无关联关系的第三方。

5. 本人、本人近亲属及控制的其他企业、组织或机构不向与经纬股份或经纬股份的下属企业（含直接或间接控制的企业）所生产的产品或所从事的业务构成竞争且对经纬股份构成重大不利影响的其它公司、企业或其他机构、组织或个人提供专有技术或提供销售渠道、客户信息等商业秘密。

本人承诺，因违反本承诺函的任何条款而导致经纬股份和其他股东遭受的一切损失、损害和开支，将予以赔偿。本承诺函自本人签字之日起生效，直至本人配偶叶肖华不再为经纬股份实际控制人为止。

此外，由于周小平未直接或间接持有发行人股份，因此，亦不存在通过不

将其认定为实际控制人而降低股份锁定要求的情形。

二、中介机构核查程序及核查意见

（一）核查程序

保荐机构和发行人律师履行了以下核查程序：

- 1、查阅叶肖华、周小平的结婚证书；
- 2、查阅发行人的公司章程及工商档案；
- 3、查阅发行人的股东名册；
- 4、查阅发行人报告期内的董事会、股东会/股东大会文件；
- 5、查阅叶肖华、周小平出具的《关于避免同业竞争的承诺函》；
- 6、查阅叶肖华、周小平及发行人出具的说明。

（二）核查意见

经核查，保荐机构和发行人律师认为：

1、发行人未将周小平认定为共同实际控制人的原因为：（1）周小平未直接持有发行人股权或者间接支配公司股份的表决权，不符合《证券期货适用意见 1 号》中关于实际控制人“每人都必须直接持有公司股份和/或者间接支配公司股份的表决权”的相关规定，亦不满足《首发若干问题解答》中“持有公司股份达到 5% 以上或者虽未超过 5%”的条件；（2）周小平无法对发行人股东大会决议以及董事、高级管理人员的提名及任免等事项产生重大实质影响；（3）周小平不存在通过《公司章程》、协议或者其他安排对发行人经营管理进行控制的情形；

2、发行人未将周小平认定为共同实际控制人不涉及规避同业竞争或其他权利限制的情形。

2. 关于收入确认方法。

请发行人补充说明：

(1) 电力设计业务中节点类业务合同的主要内容，如发行人未能完成最后的竣工图设计，前期收取的施工图阶段款项是否需要退回，发行人能否通过单独交付施工图而履行其合同承诺，结合上述情况，进一步分析说明将一项合同区分为“提交施工图”和“提交竣工图”两个单项履约义务的合理性。

(2) 非节点类业务中仅需向发行人交付施工图的项目与节点类业务中的施工图阶段毛利率差异情况，及差异产生的原因，发行人以各个阶段的结算比例确认各阶段收入的依据，是否符合企业会计准则及应用指南关于“将交易价格分摊至各单项履约义务”的规定。

(3) 请对照企业会计准则及应用指南，分析说明地理信息技术服务属于“某一时段内履行义务”还是属于“某一时点履约义务”，发行人收入确认方法与同行业可比公司是否存在差异。

请保荐人、申报会计师核查并明确发表意见。

回复：

一、电力设计业务中节点类业务合同的主要内容，如发行人未能完成最后的竣工图设计，前期收取的施工图阶段款项是否需要退回，发行人能否通过单独交付施工图而履行其合同承诺，结合上述情况，进一步分析说明将一项合同区分为“提交施工图”和“提交竣工图”两个单项履约义务的合理性

(一) 电力设计业务中节点类业务合同的主要内容

报告期内，公司节点类业务合同主要系与内蒙古电力集团下属电力局签署，所签署合同系内蒙古电力集团统一模板性合同，合同内容非常接近。节点类合同一般约定公司有义务向客户交付初步设计图纸资料、施工图图纸资料和竣工图图纸资料：1、初步设计阶段，合同一般会约定在合同签订或发出中标通知书后一定天数内交付初步设计文件；2、施工图阶段，合同一般会约定在初步设计评审意见下达后一定天数内交付施工图图纸资料；3、竣工图阶段，合同一般会约定在工程整体竣工投产后 15 日内交付竣工图图纸资料。

在违约责任方面，针对不同的情形，节点类业务合同的约定如下：1、因受托人（发行人）原因导致合同履行不符合约定的，需要承担赔偿责任等违约责

任；2、因委托人（客户）原因导致解除合同的，委托方应当根据受托方实际工作量结算勘察设计费。

在合同义务方面，合同中约定了公司向客户在初步设计阶段、施工图阶段和竣工图阶段三个阶段需要向客户分别交付各个阶段的工作成果，前一个阶段的工作成果是下一个阶段继续实施的基础和前提。

（二）如发行人未能完成最后的竣工图设计，前期收取的施工图阶段款项是否需要退回，发行人能否通过单独交付施工图而履行其合同承诺

1、如发行人未能完成最后的竣工图设计，前期收取的施工图阶段款项是否需要退回

根据合同内容，如因客户原因导致发行人未能完成最后的竣工图设计，前期收取的施工图阶段款项无需退回。

2、发行人能否通过单独交付施工图而履行其合同承诺

根据合同约定，节点类业务包括三个阶段的交付成果。公司单独交付施工图时，由于已在此前交付了截止施工图阶段的设计成果，因此此时履行完成了该合同中施工图阶段的履约义务，完成了合同中施工图阶段的履约承诺。

由于合同中约定了包括竣工图在内的三个履约阶段，因此除非在客户同意公司不再实施竣工图的情况下，否则仅交付施工图并不意味着已经履行了合同整体承诺。但是假如客户在公司交付施工图后不再要求发行人实施竣工图，公司单独交付施工图亦可以完成整个合同承诺。公司仅向客户交付施工图的情况下，客户依然可以通过委托其他专业机构继续在施工图基础上实施竣工图。

（三）结合上述情况，进一步分析说明将一项合同区分为“提交施工图”和“提交竣工图”两个单项履约义务的合理性

1、企业会计准则应用指南的相关规定

根据《企业会计准则第 14 号-收入》应用指南（2018）规定，履约义务是指合同中企业向客户转让可明确区分商品的承诺，需要满足企业向客户转让可明确区分商品（或者商品的组合）的承诺。企业向客户承诺的商品同时满足下列两项条件的，应当作为可明确区分的商品：（1）客户能够从该商品本身或从

该商品与其他易于获得资源一起使用中受益，即该商品本身能够明确区分；（2）企业向客户转让该商品的承诺与合同中其他承诺可单独区分，即转让该商品的承诺在合同中是可明确区分的。

2、公司“提交施工图”和“提交竣工图”两个阶段系属于可明确区分的商品

首先，客户可以从公司提供的施工图和竣工图产品中获益，施工图和竣工图各自可以明确区分。公司给客户提供的施工图发生在工程施工建设之前，系用于指导工程建设所用的顶层设计。公司给客户提供的竣工图，主要系在工程施工建设基本完成之后，根据项目建设过程中的变更情况，最终编制的项目图纸。根据合同条款，因客户原因导致发行人未能完成最后的竣工图设计的，客户应当根据公司实际工作量结算勘察设计费，公司前期收取的施工图阶段款项无需退回。

其次，在合同中明确约定了公司有义务分别在不同的阶段向客户交付施工图和竣工图，施工图与竣工图可以在合同中明确区分。根据合同约定，节点类业务包括三个阶段的交付成果。公司单独交付施工图时，由于已在此前交付了截止施工图阶段的设计成果，因此此时履行完成了该合同中施工图阶段的履约义务，完成了合同中施工图阶段的履约承诺。假设公司仅向客户交付施工图，客户依然可以通过委托其他专业机构继续在施工图基础上实施竣工图。

企业会计准则应用指南中，明确列举了三种无法单独区分的情形，公司节点类业务不属于指南中列举的三种无法单独区分的情形，具体情况如下：

指南规定内容	公司节点类业务情况
一、企业需提供重大的服务以将该商品与合同中承诺的其他商品进行整合，形成合同约定的某个或某些组合产出转让给客户	对于客户电网工程建设而言，公司为客户提供的施工图和竣工图均可以独立发挥作用，亦可以分别由不同主体实施。实务中，针对部分周期相对较短、工作量相对较小的项目，存在公司仅实施施工图业务，竣工图业务由客户自行完成或者由工程建设方编制实施的情况。公司在竣工图阶段的成本支出亦非常少，不存在需要提供重大的服务以将该商品与合同中承诺的其他商品进行整合的情形。
二、该商品将对合同中承诺的其他商品予以重大修改或定制	节点类业务合同中不包括对其他商品彼此之间的重大修改或定制。竣工图最终图纸系在施工图基础上，根据现场施工的实际情况做出的调

指南规定内容	公司节点类业务情况
	整，一般系常规调整，不会有重大修改。
三、该商品与合同中承诺的其他商品具有高度关联性	在节点类业务中，公司即便不提供后续的竣工图服务，也能够单独履行交付施工图的承诺，施工图和竣工图之间不存在相互之间的高度关联性

因此，综合以上，根据企业会计准则应用指南的相关规定，结合节点类业务合同内容和业务实质，公司节点类业务中施工图与竣工图系属于可明确区分的商品，划分为两个单项履约义务具有合理性。

二、非节点类业务中仅需向发行人交付施工图的项目与节点类业务中的施工图阶段毛利率差异情况，及差异产生的原因，发行人以各个阶段的结算比例确认各阶段收入的依据，是否符合企业会计准则及应用指南关于“将交易价格分摊至各单项履约义务”的规定

（一）非节点类业务中仅需向发行人交付施工图的项目与节点类业务中的施工图阶段毛利率差异情况，及差异产生的原因

公司报告期内非节点类业务均系交付施工图的项目，其与节点类业务中的施工图阶段毛利率情况如下：

科目	2022 年度	2021 年度	2020 年度
非节点类业务毛利率（%）	52.56	53.20	51.64
节点类业务中施工图阶段毛利率（%）	25.15	18.68	26.42
节点类业务中竣工图阶段毛利率（%）	96.77	97.22	97.64
节点类业务整体毛利率（%）	51.18	49.23	50.67

报告期内，非节点类业务毛利率高于节点类业务中施工图阶段毛利率，但是与节点类业务整体毛利率较为接近。

节点类业务中施工图阶段毛利率较低，主要是由于成本支出主要在施工图阶段、施工图阶段约定的结算比例相对较低，具体如下：

首先，在成本支出方面，施工图阶段对应的成本较高，主要是因为施工图系客户据以用于施工的重要图纸，在交付时，设计成果已经达到客户可以使用的状态，设计项目的主要成本亦发生在施工图交付之前；竣工图阶段主要根据客户需求和工程具体情况配合施工，并根据工程建设的具体情况，对施工图纸

进行修补，待工程整体施工完毕后，提供最终竣工图图纸，竣工图相对施工图的改动一般较小，仅发生零星的人员支出，相关成本支出较低。

其次，在施工图阶段约定的结算比例一般系 60%或 70%，该结算比例系客户根据各个阶段对其重要性程度所制定，由于施工周期较长，设计方在竣工图阶段的施工配合度直接影响工程建设的质量和工期，且竣工图系国家规定的重要档案文件，因此客户一般较为重视竣工图阶段，虽然该阶段对于设计方的成本支出较小，但客户约定的该阶段结算比例相对成本支出而言较高。公司作为设计方在确保施工图阶段结算金额能够在覆盖成本基础上有部分利润，在综合考虑业务整体毛利率的情况下，一般亦会接受该等比例，同行业可比公司苏文电能披露的节点类业务施工图阶段结算比例，与发行人接近；不同阶段毛利率差异较大的情况亦与发行人有关情况相似，具体情况如下：

1、施工图和竣工图阶段的结算比例较为相似

可比公司苏文电能其主要节点类客户截至施工图阶段累计收入确认比例 70%、竣工图阶段收入确认比例 30%；部分客户施工图阶段累计收入确认比例 80%、竣工图阶段收入确认比例 20%。公司施工图阶段约定的结算比例一般系 60%或 70%，部分系 80%，竣工图阶段结算比例一般系 30%或者 40%，部分系 20%。公司节点类业务两个阶段的结算比例与苏文电能较为接近。

2、施工图和竣工图两个阶段的毛利率差异较大，与公司相似

苏文电能披露了 2018 年度和 2019 年度节点类业务相关阶段的收入、毛利及毛利率数据，其施工图阶段毛利率相对较低、竣工图阶段毛利率较高，两个阶段毛利率差异较大的情况与公司较为相似，具体差异情况如下：

科目	2019 年度	2018 年度
1、苏文电能		
截至施工图阶段（%）	45.32	32.01
竣工图阶段（%）	94.59	99.71
施工图阶段与竣工图阶段差异	49.27 个百分点	67.70 个百分点
2、公司		
截至施工图阶段（%）	21.58	22.65
竣工图阶段（%）	99.25	99.65
施工图阶段与竣工图阶段差异	77.67 个百分点	77.00 个百分点

苏文电能 2018 年度和 2019 年度竣工图阶段毛利率较其施工图阶段毛利率分别高 67.70 个百分点和 49.27 个百分点，差异较大，但是差异幅度小于公司，主要是由于其施工图阶段毛利率相对较高。

苏文电能及公司施工图阶段和竣工图阶段毛利率的具体情况如下：

①施工图阶段毛利率比较情况

根据苏文电能披露的公开数据计算，其 2018 年度和 2019 年度施工图阶段累计毛利率分别为 32.01%、45.32%；公司 2018 年度、2019 年度施工图阶段毛利率分别为 22.65%和 21.58%。苏文电能施工图阶段毛利率高于公司，主要是受业务区域范围、成本支出等影响：公司节点类电力设计业务客户集中在内蒙古、贵州等省外区域，报告期内内蒙古和贵州节点类业务收入占节点类收入比重分别为 93.44%、82.75%和 **84.37%**，项目实施地距离公司较远、地形地貌较为复杂，设计的前期现场踏勘、数据收集整理等工作量和成本支出较大，苏文电能节点类电力设计业务全部在江苏，其客户主要系国网江苏省电力公司，项目实施地距离公司较近、地形地貌相对简单，设计的前期现场踏勘、数据收集整理等工作量和成本支出较小，因此其毛利率相对较高。

②竣工图阶段毛利率比较情况

苏文电能节点类业务竣工图阶段仅结转少量的成本，竣工图阶段毛利率较高。根据苏文电能披露的公开数据，其 2018 年度、2019 年度竣工图阶段的毛利率分别为 99.71%、94.59%；公司 2018 年度、2019 年度竣工图阶段的毛利率分别为 99.65%和 99.25%，与公司较为接近。

（二）发行人以各个阶段的结算比例确认各阶段收入的依据，是否符合企业会计准则及应用指南关于“将交易价格分摊至各单项履约义务”的规定

根据企业会计准则及应用指南的规定，对于时点履行义务，在客户取得控制权时确认收入，在价格分摊上“按照各单项履约义务所承诺的单独售价比例，将交易价格分摊至各单项履约义务。在单独售价无法直接观察的，公司可以采取市场调整法、成本加成法、余值法等合理方法，企业应当最大限度的采用可观察的输入值，并对类似情况采用一致的估计方法。”

公司节点类业务并未对各个阶段的具体价格做出明确约定，单独售价无法

直接观察。根据企业会计准则应用指南的规定：企业应当最大限度的采用可观察的输入值，并对类似情况采用一致的估计方法，在单独售价无法直接观察的情况下，由于各个设计项目具有较强的定制化属性，不同合同的金额、成本及毛利波动较大，难以采用可观察、客观和合理的方式，采用市场调整法、成本加成法、余值法等方法进行价格分摊。由于合同条款的各个阶段结算比例，系合同双方对各阶段价值的认可，系显性、客观的指标，属于企业会计准则应用指南中所规定的“可观察的输入值”。

综上所述，公司报告期内，在单独售价无法直接观察的情况下，根据会计准则规定，将合同约定的结算比例作为可观察的客观的输入值作为各阶段收入确认的依据，在报告期内保持收入确认的一贯性和连续性，可比公司苏文电能亦是按照该方式作为各阶段收入确认的依据，公司的收入确认的依据与可比公司政策保持一致，不存在提前确认收入和人为调节收入的情形，符合企业会计准则及应用指南的规定。

三、请对照企业会计准则及应用指南，分析说明地理信息技术服务属于“某一时段内履行义务”还是属于“某一时点履约义务”，发行人收入确认方法与同行业可比公司是否存在差异

（一）请对照企业会计准则及应用指南，分析说明地理信息技术服务属于“某一时段内履行义务”还是属于“某一时点履约义务”

1、企业会计准则及应用指南关于收入确认的相关规定

根据企业会计准则相关规定，合同中的单项履约义务包括“某一时段内履约义务”和“某一时点履行义务”，规定了满足“某一时段内履约义务”界定的条件，并规定，对于不符合“某一时段内履约义务”条件的，应当属于在某一时点履行的履约义务，在客户取得控制权时确认收入。

根据企业会计准则相关规定，满足以下条件之一的，属于某一时段内履行义务：

- 1) 客户在企业履约的同时即取得并消耗企业履约所带来的经济利益；
- 2) 客户能够控制企业履约过程中在建的商品；

3) 企业履约过程中所产出的商品具有不可替代的用途，且该企业在整个合同期间内有权就累计至今已完成的履约部分收取款项。

具有不可替代的用途，是指因合同限制或实际可行性限制，企业不能轻易地将商品用于其他用途。

有权就累计至今已完成的履约部分收取款项，是指在由于客户或其他原因终止合同的情况下，企业有权就累计至今完成的履约部分收取能够补偿其已发生成本和合理利润的款项，并且该权利具有法律约束力。

2、公司地理信息技术服务业务不属于“某一时段内履行义务”的情形，系“某一时点履约义务”

公司地理信息技术服务业务包括地理信息数据服务和地理信息智慧应用服务，其中：地理信息数据服务主要系对特定区域内的地理信息要素进行提取，为客户提供专用数字地图相关数据和应用软件；公司地理信息智慧应用服务系为工业园区、城市街道、社区、学校、景区等公共场所提供 3D 可视化智慧应用软件。

(1) 在地理信息技术服务业务成果交付客户前，客户无法取得该成果并从该成果获益，亦无法控制公司成果。因此，不属于企业会计准则中所列的“客户在企业履约的同时即取得并消耗企业履约所带来的经济利益”和“客户能够控制企业履约过程中在建的商品”的情形。

(2) 公司在整个合同期间内无权就累计至今已完成的履约部分收取款项

根据企业会计准则相关规定，“企业履约过程中所产出的商品具有不可替代的用途，且该企业在整个合同期间内有权就累计至今已完成的履约部分收取款项”系“某一时段履约义务”的条件之一。根据《企业会计准则第 14 号-收入》应用指南（2018）规定：“有权就累计至今已完成的履约部分收取款项，是指在由于客户或其他方原因终止合同的情况下，企业有权就累计至今已完成的履约部分收取能够补偿其已发生成本和合理利润的款项，并且该权利具有法律约束力。”

根据财政部会计准则委员会于 2020 年 7 月 17 日发布的《收入准则应用案例—定制软件开发服务的收入确认》的阐述：“乙公司按照合同约定分阶段付款，预付款仅 5%，后续进度款仅在相关里程碑达到及终验时才支付，且如果乙

公司违约，仅需支付合同价款 10%的违约金，表明甲公司并不能在整个合同期内任一时点就累计至今已完成的履约部分收取能够补偿其已发生成本和合理利润的款项。因此，该定制软件开发业务不满足属于在某一时段内履行履约义务的条件，属于在某一时点履行的履约义务”。根据该文件，定制软件类业务中，仅约定违约金条款的，表明不能就累计至今已完成的履约部分收取能够补偿其已发生成本和合理利润的款项，不满足属于在某一时段内履行履约义务的条件。

公司地理信息技术服务业务合同中，并未约定在客户或其他方原因终止合同的情况下，公司有权就累计至今已完成的履约部分收取能够补偿其已发生成本和合理利润的款项，不满足该类合格收款权条件。

综上所述，公司地理信息技术服务业务中：客户在公司履约的同时无法取得并消耗履约所带来的经济利益；客户亦不能够控制公司履约过程中在建的商品；公司业务合同中未约定合格收款权条款，不满足“企业在整个合同期间内有权就累计至今已完成的履约部分收取款项”的条件。因此，根据企业会计准则相关规定，公司地理信息技术服务业务属于“某一时点履行的履约义务”。

（二）发行人收入确认方法与同行业可比公司是否存在差异

1、可比公司收入确认政策比较情况

可比公司四维图新的地图业务与公司地理信息数据业务较为可比，其在定期报告中未明确披露具体的收入确认方法，其上市时间较早，亦未在首发上市申请文件中明确披露具体业务收入确认方法。

可比公司龙软科技的 GIS 定制化软件开发业务与公司地理信息智慧业务较为可比，在定期报告中未明确披露具体的收入确认方法，其在首发上市申请文件招股说明书中披露，可比业务报告期（2016 年、2017 年、2018 年和 2019 年 1-6 月）的 GIS 定制化软件开发业务采用完工百分比法确认收入。公司地理信息软件开发周期较短，一般实施周期在一年以内，报告期各期末相关存货余额较小，未采用完工百分比法确认收入。

2、其他类似上市公司收入确认政策比较情况

公司地理信息技术服务业务具体包括地理信息数据服务业务和地理信息智慧应用业务，其他类似上市公司收入确认政策情况如下：

公司业务类型	相似上市公司名称及其业务类型	相似公司收入确认政策
地理信息数据服务业务	正元地信（688509.SH），测绘业务较为相似	测绘地理信息业务中的定制软件开发业务采用时点法；测绘地理信息业务大类中的测绘地理信息业务采用时段法
	测绘股份（300826.SZ），测绘业务较为相似	时点法
地理信息智慧应用业务	航天宏图（688066.SH），定制软件开发业务较为相似	时点法
	超图软件（300036），定制软件开发业务较为相似	时点法
	数字政通（300075），定制软件开发业务较为相似	时点法
	正元地信（688509.SH），智慧城市业务中的定制软件开发业务较为相似	时点法

注：根据其招股说明书中披露，正元地信主要包括测绘地理信息业务、地下管网业务和智慧城市等三大类业务，其中测绘地理信息业务包括地面测绘、海洋测绘、地下测绘等测绘信息业务和定制化软件开发业务，其测绘地理信息业务中的地面测绘、海洋测绘、地下测绘等测绘信息业务采用时段法，测绘地理信息业务中的定制软件开发业务采用时点法。

公司地理信息智慧应用业务与相似上市公司的收入确认政策一致，地理信息数据服务业务与测绘股份一致，与正元地信有所差异，主要是由于具体业务内容有所差异。

根据正元地信首发相关申请披露，其测绘地理信息业务包括地面测绘、海洋测绘、地下测绘等测绘业务和定制化软件开发业务，其中地面测绘、海洋测绘、地下测绘等测绘业务系通过生产过程中持续提供项目设计、外业数据采集、内业数据处理、图件编制等劳务，分工序生成实施方案、技术设计书、控制点成果表、原始观测数据、分幅图、地籍图等若干个工作成果，如客户需要，其可以随时交付阶段性成果供业主方使用，客户可以从在建商品中直接获益，因此采用时段法确认收入；测绘地理信息业务中的定制化软件开发业务不满足时段法相关条件，采用时点法确认收入。

公司地理信息技术服务业务与正元地信的地面测绘、海洋测绘、地下测绘等测绘地理信息业务有所不同：公司业务主要系为电信运营商提供的以卫星遥感影像、航空影像等地理数据为基础，在综合利用测绘、数据处理等专业技术的基础上，对特定区域内的地理信息要素进行提取，为客户提供专用数字地图

相关数据和应用软件，工作成果主要系处理完成后可供电信运营商后续规划特定区域内的新建网络基站布局、优化资产管理的高精度地图信息；不同于正元地信，公司在地图制作过程中并不涉及较多的工作成果，仅系地图信息加工处理完成后的相关软件信息，客户无法在产品生产过程中实际控制产品或从中受益，客户亦不会要求公司交付阶段性工作成果，不满足“某一时段内履行义务”关于“客户在企业履约的同时即取得并消耗企业履约所带来的经济利益”和“客户能够控制企业履约过程中在建的商品”的要求。因此，由于公司与正元地信细分业务内容、交付成果及方式不同，收入确认政策有所区别，具有合理性，公司收入确认政策符合企业会计准则相关规定。

四、中介机构核查程序及核查意见

（一）核查程序

保荐机构和申报会计师履行了以下核查程序：

- 1、查阅公司节点类业务合同，核查合同履约义务、结算条款、违约责任等内容；查阅企业会计准则及应用指南相关规定
- 2、访谈公司财务负责人、节点类设计业务负责人，核查公司非节点类业务和节点类业务收入、成本明细表；
- 3、查阅节点类业务可比公司信息披露文件，查阅其收入确认方法、节点类业务各阶段结算比例等；
- 4、查阅公司地理信息技术服务业务合同，访谈地理信息技术服务业务负责人，查阅可比公司及类似公司收入确认信息披露文件，检索相关公司收入确认方法。

（二）核查意见

经核查，保荐机构和申报会计师认为：

- 1、如因客户原因导致发行人未能完成最后的竣工图设计，前期收取的施工图阶段款项无需退回，发行人交付施工图是履行其合同中的履约义务，根据企业会计准则应用指南的相关规定，结合节点类业务合同内容和业务实质，公司节点类业务中施工图与竣工图系属于可明确区分的商品，划分为两个单项履约

义务具有合理性；

2、报告期内，非节点类业务毛利率高于节点类业务中施工图阶段毛利率，但是与节点类业务整体毛利率较为接近；节点类业务中施工图阶段毛利率较低，主要是由于成本支出主要在施工图阶段、施工图阶段约定的结算比例相对较低；

3、公司报告期内，在单独售价无法直接观察的情况下，根据会计准则规定，将合同约定的结算比例作为可观察的客观的输入值作为各阶段收入确认的依据，在报告期内保持收入确认的一贯性和连续性，可比公司苏文电能亦是按照该方式作为各阶段收入确认的依据，公司的收入确认的依据与可比公司政策保持一致，不存在提前确认收入和人为调节收入的情形，符合企业会计准则及应用指南的规定；

4、地理信息技术服务不属于“某一时段内履行义务”，系“某一时点履约义务”；可比公司未明确披露具体业务收入确认方法，多数类似上市公司收入确认政策与公司一致，正元地信地面测绘、海洋测绘、地下测绘等测绘地理信息业务与公司地理信息技术服务业务内容、交付成果及方式不同有所差异，收入确认政策有所区别具有合理性。

3. 关于营业收入。

请发行人补充说明：

(1) 2020 年、2021 年节点类业务中竣工图阶段收入占比增加原因；

(2) 2021 年，发行人节点类业务收入下降较大，结合发行人 2021 年末节点类业务在手订单情况，说明在报告期后，竣工图收入是否会下降，是否会对发行人净利润产生影响。

请保荐人、申报会计师核查并明确发表意见。

回复：

一、2020 年、2021 年节点类业务中竣工图阶段收入占比增加原因。

2019 年度至 2022 年度，公司节点类业务分阶段收入确认金额及占比如下：

项目	2022 年度		2021 年度		2020 年度		2019 年度	
	收入 (万元)	占比 (%)	收入 (万元)	占比 (%)	收入 (万元)	占比 (%)	收入 (万元)	占比 (%)
施工图阶段	2,868.16	66.91	2,009.82	51.75	2,937.25	55.84	3,766.46	83.40
竣工图阶段	1,418.25	33.09	1,873.56	48.25	2,322.85	44.16	749.85	16.60
合计	4,286.41	100.00	3,883.37	100.00	5,260.11	100.00	4,516.31	100.00

2019 年度至 2022 年度，发行人竣工图阶段收入金额分别为 749.85 万元、2,322.85 万元、1,873.56 万元和 **1,418.25 万元**，占节点类收入比重分别为 16.60%、44.16%、48.25% 和 **33.09%**。

截止报告期期末，发行人 2018 年至 2021 年新签署的节点类合同数量、项目金额、项目实施周期情况如下：

节点类项目情况	2021 年度	2020 年度	2019 年度	2018 年度
项目数量（个）	25	15	32	27
项目金额（不含税，万元）	3,393.82	4,355.15	5,968.34	3,411.45
项目实施周期（月）[注]	16.94	15.39	16.51	19.88

注：以报告期内完成最终验收的上述项目最终验收所用时间平均计算。

2020 年和 2021 年节点类业务中竣工图阶段收入占比增加主要是由于：公司 2017 年开始拓展节点类业务，2018 年、2019 年、2020 年和 2021 年公司新签署的节点类业务合同数量分别为 27 个、32 个、15 个和 25 个，合同金额分别为 3,411.45 万元、5,968.34 万元、4,355.15 万元和 3,393.82 万元；因节点类业务实施周期相对较长，从签订合同到最终完成竣工图验收的周期一般在 16 个月左右，公司 2018 年、2019 年和 2020 年签署的节点类业务合同，陆续在 2020 年和 2021 年完成竣工图验收，因此 2020 年和 2021 年竣工图阶段收入占比相对较高。

二、2021 年，发行人节点类业务收入下降较大，结合发行人 2021 年末节点类业务在手订单情况，说明在报告期后，竣工图收入是否会下降，是否会对发行人净利润产生影响。

（一）发行人 2021 年节点类业务收入下降的原因

2021 年度，公司节点类业务收入较 2020 年度减少 1,376.73 万元，主要是由于：2021 年系“十四五”开局之年，电网相关投资规模处于新的五年计划起步

阶段，投资规模相对较小，与其关系密切的内蒙古电力集团的节点类业务有所下降，相关节点类业务收入由 2020 年的 3,870.13 万元降低至 2,591.46 万元。

（二）在报告期后，竣工图收入是否会下降，是否会对发行人净利润产生影响

截止 2021 年末，公司节点类业务在手订单为 2,437.22 万元。随着“十四五规划”的逐步实施，发行人在内蒙古的业务也随之增长，截至本落实函回复报告签署日，发行人内蒙古地区在手订单为 6,369.69 万元，其中内蒙古地区节点类业务在手订单金额为 5,867.64 万元。

由于节点类业务整体实施周期较长，2022 年确认的竣工图阶段收入一般以 2021 年节点类业务为主，2021 年节点类业务订单相对较少，导致 2022 年确认的竣工图阶段收入及毛利金额较 2021 年度有所下降。由于施工图实施周期相对较短，且随着“十四五规划”的不断实施，公司 2022 年新签订单较多，2022 年全年施工图阶段收入和毛利金额较 2021 年有所提升。因此 2022 年竣工图业务收入和毛利下降不会对公司 2022 年净利润水平产生重大不利影响。

公司 2022 年度节点类业务分阶段收入确认金额及毛利情况如下：

项目	2022 年度			2021 年度			变动金额	
	收入 (万元)	收入占 比 (%)	毛利(万 元)	收入 (万元)	收入占 比 (%)	毛利 (万 元)	收入 (万 元)	毛利 (万 元)
施工图 阶段	2,868.16	66.91	721.46	2,009.82	51.75	375.33	858.34	346.13
竣工图 阶段	1,418.25	33.09	1,372.44	1,873.56	48.25	1,821.38	-455.31	-448.94
合计	4,286.41	100.00	2,093.90	3,883.37	100.00	2,196.72	403.04	-102.82

公司 2022 年度节点类业务收入为 4,286.41 万元，毛利金额 2,093.90 万元，较 2021 年度下降 102.82 万元，其中竣工图阶段收入为 1,418.25 万元，较 2021 年度下降 455.31 万元，毛利金额 1,372.44 万元，较 2021 年度下降 448.94 万元，对公司净利润的影响较小。

（三）公司 2022 年全年经营业绩情况

公司 2022 年业绩情况如下：

项目	2022 年度(万元)	2021 年度(万元)	变动幅度(%)
----	-------------	-------------	---------

营业收入	43,328.21	35,216.53	23.03
归属于母公司所有者的净利润	7,476.07	6,714.22	11.35
扣除非经常性损益后归属于母公司所有者的净利润	6,992.62	6,283.10	11.29

公司 2022 年实现营业收入 **43,328.21 万元**，同比增长 **23.03%**，业务稳步发展，收入规模持续扩大；归属于母公司股东的净利润为 **7,476.07 万元**，同比增长 **11.35%**；扣除非经常性损益后归属于母公司所有者的净利润为 **6,992.62 万元**，同比增长 **11.29%**。

三、中介机构核查程序及核查意见

（一）核查程序

保荐机构和申报会计师履行了以下核查程序：

1、取得发行人报告期各期节点类业务合同台账，核查节点类项目平均实施周期和合同金额；

2、取得发行人报告期内节点类业务收入明细表，核查节点类业务的收入确认情况，核查报告期各期竣工图阶段收入金额和占比波动的原因及合理性；

3、核查发行人 2021 年末及截至本落实函回复报告签署日节点类业务在手订单情况，取得发行人 2022 年度节点类业务销售收入台账并复核竣工图收入确认情况。取得发行人 2022 年度节点类业务收入明细，并核查收入的合理性。

（二）核查意见

经核查，保荐机构和申报会计师认为：

1、公司 2020 年、2021 年节点类业务中竣工图阶段收入占比增加主要是因为节点类业务实施周期相对较长，发行人 2018 年、2019 年和 2020 年签署的节点类业务合同，陆续在 2020 年和 2021 年完成竣工图验收；

2、根据 2021 年末节点类业务在手订单及 **2022 年度**节点类业务竣工图阶段收入确认情况，2022 年度节点类业务竣工图阶段收入降低，但节点类业务总体收入增长，节点类业务毛利总额较 2021 年度**变动较小**，竣工图阶段收入下降对发行人净利润的影响较小。

（此页无正文，为杭州经纬信息技术股份有限公司《关于杭州经纬信息技术股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市发行注册环节反馈意见落实函的回复》之盖章页）

杭州经纬信息技术股份有限公司

2023 年 3 月 21 日



发行人董事长声明

本人已认真阅读杭州经纬信息技术股份有限公司本次落实函回复报告的全部内容，确认本次落实函回复报告不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其真实性、准确性、完整性、及时性承担相应法律责任。

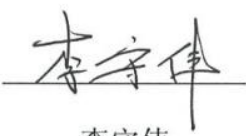
发行人董事长签名：



叶肖华

杭州经纬信息技术股份有限公司



（此页无正文，为海通证券股份有限公司《关于杭州经纬信息技术股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市发行注册环节反馈意见落实函的回复》之签字盖章页）

保荐代表人签名：  
李守伟 赵中堂

法定代表人签名： 
周 杰


海通证券股份有限公司
2023 年 3 月 21 日

声 明

本人已认真阅读杭州经纬信息技术股份有限公司本次落实函回复报告的全部内容，了解报告涉及问题的核查过程、本公司的内核和风险控制流程，确认本公司按照勤勉尽责原则履行核查程序，落实函回复报告不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对上述文件的真实性、准确性、完整性、及时性承担相应法律责任。

法定代表人签名：



周 杰



2023 年 3 月 21 日